



Sales-Defense

Selbstverteidigung im Verkaufskampf



Seminar „Selbstverteidigung im Verkaufskampf“ am 09.11.2019

Komm zum **360-Grad-Praxis-Seminar** bei Murschhauser in Traunstein.
Themen sind u.a.:

- Mit der richtigen Einstellung zum Erfolg.
- Unser Denken bestimmt unseren Erfolg.
- Reklamation ist Liebesbeweis.
- Durch die Emotion zur Sache kommen.
- Warum Schlagfertigkeit nicht funktioniert und was stattdessen.
- Abgrenzungsmöglichkeit bei Anschuldigungen.
- Wie funktioniert richtiges Entschuldigen.
- Aktives Zuhören + Ich-Botschaften.
- Was die Stimme kann – und was nicht.
- Körperliche Übergriffe abwehren und Distanz gewinnen.
- Mit 3 Typen die Beziehung verbessern und sich selbst entdecken.
- Mind-Management: Du bist was Du denkst - erst recht im Verkauf!
- Autosuggestion: Erfolg ist erlernbar und zwar JETZT!
- Körpersprache, Auftreten und Power-Posing in der Praxis.

Ein **Verkaufs- und ein Kampfsportexperte** (2-facher Europameister) stärken mit Dir Deine Abwehrkräfte - **körperlich, rhetorisch, technisch und mental**.

So bekommst Du mehr Sicherheit, mehr Selbstbewusstsein, mehr Gelassenheit und mehr Erfolg im Umgang mit Kunden und Dir selbst.

Jedes Thema ist 1:1 im privaten wie im beruflichen einsetzbar. Die Teilnahme lohnt sich also auch, wenn Du nicht hauptberuflich mit Verkaufen zu tun hast.

Wir freuen uns auf Dich!



www.sales-defense.com